

SOS: Scan Overstijgend Samenwerken

Waarom een scan?

Uit ons onderzoek naar grensoverschrijdend samenwerken is duidelijk gebleken dat het resultaat van samenwerking afhankelijk is van deze ingrediënten:

1. Inhoud, Belangen en Systemen
Deze zijn onlosmakelijk met elkaar verbonden: de een kan niet zonder de ander en ze moeten in een goede verhouding tot elkaar staan.
2. Competenties 3.0
Competenties zoals duidelijke visie, meervoudig kijken, geduld om trage vragen te onderzoeken, excellent communiceren en het eigen belang kunnen overstijgen.
3. Succesfactoren
Factoren die succes bepalen zijn o.a. heldere wederzijdse verwachtingen, een gezamenlijk doel, commitment, wederkerigheid, investeren in de relatie.
4. Vertrouwen
Zonder vertrouwen in elkaar en in de goede afloop, heeft de samenwerking geen kans van slagen.

De scan maakt inzichtelijk hoe samenwerkingspartners met betrekking tot deze ingrediënten, in de samenwerking staan, waarin ze overeenkomen en waarin ze verschillen. De scan geeft daarmee handvaten om de samenwerking echt te laten excelleren.

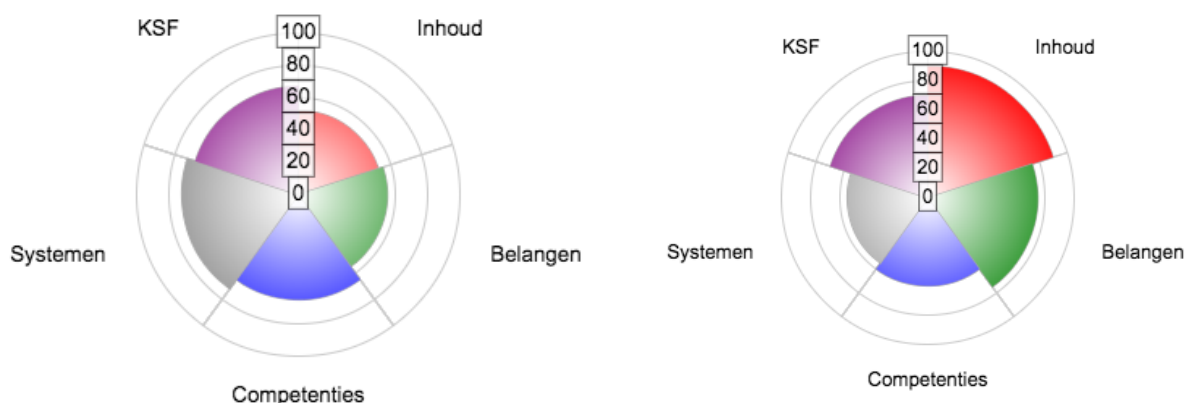
Hoe ziet de scan eruit?

De Scan Overstijgend Samenwerken bestaat uit 20 vragen, onderstaand voorbeeld illustreert hoe de uitkomsten zichtbaar worden.

Resultaten per vraag:

Mijn samenwerkingspartners weten wat ik van hen verwacht		
Response	Average	Total
Enigszins mee oneens	25%	1
Enigszins mee eens	50%	2
Volledig mee eens	25%	1
Total	100%	4/4

Visuele weergave van de resultaten voor zowel het gehele team (1) als de individuele deelnemers (2):



Hoe kun je als samenwerkingsverband deze scan inzetten?

De partners in een samenwerkingsverband (of team) ontvangen een wachtwoord om de scan online in te vullen. Wij verwerken de resultaten en maken hiervan een analyse. Deze analyse gebruiken we tijdens een workshop om op een interactieve manier het gesprek tussen de betrokkenen op gang te brengen.

Wat levert de scan op?

De uitkomsten van de scan en het gesprek erover, kunnen als aanknopingspunt en leidraad dienen om nieuwe samenwerkingsverbanden te helpen excelleren, of om daar waar dat nodig is, handvaten te bieden om gestrande samenwerkingsverbanden weer vlot te trekken.

Meer weten?

Vraag vrijblijvend een gesprek aan met een van onze adviseurs via:

m.vanboxtel@thp-partners.nl

mvanwalstijn@sourchan.nl